

UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

UNIDAD : IZTAPALAPA

DIVISION : CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES

CARRERA : ECONOMIA

MATERIA : SEMINARIO DE INVESTIGACION II

**TITULO : RELACIONES ECONOMICAS
MEXICO-JAPON (1970-1996)**

FECHA: JUNIO DE 1998

ALUMNO : CASTAÑÓN MARTINEZ ROMAN RAFAEL

MATRICULA : 90321710

ASESOR : ARTURO GUILLEN ROMO

16-06-98.

A MI FAMILIA

POR TODO LO QUE ME HAN AYUDADO

Y A QUIENES HAN ESTADO CONMIGO

UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA
IZTAPALAPA

RELACIONES ECONOMICAS
MEXICO JAPON (1970-1996)

TESINA PARA OBTENER LA LICENCIATURA EN ECONOMIA

CASTAÑON MARTINEZ ROMAN RAFAEL

JUNIO DE 1998

INDICE

I INTRODUCCION	1
1.1 Antecedentes	
1.2 Situación económica actual de México	
1.3 Situación económica actual de Japón	
II RELACIONES COMERCIALES	8
2.1 Intercambio comercial (1970-1996)	
2.2.1 Intercambio comercial en la década de los setenta	
2.2.2 Intercambio comercial en la década de los ochenta	
2.2.3 Intercambio comercial en la década de los noventa	
III INVERSION Y FINANCIAMIENTO JAPONES	22
3.1 Inversión japonesa en México	
3.1.1 Antecedentes	
3.1.2 Inversión japonesa 1970-1996	
3.2 Financiamiento	
3.2.1 Antecedentes	
3.2.2 Financiamiento 1970-1996	
IV CONCLUSIONES Y PERSPECTIVAS	37

CAPITULO I

INTRODUCCION

1.1 Antecedentes

Para entender las relaciones económicas contemporáneas entre México y Japón debemos remitirnos a los hechos históricos que las precedieron, por ejemplo el tratado firmado a finales del siglo pasado (1888), el cual fue el primero realizado por nuestro país con una nación asiática, en donde se establecían entre otras acuerdos, bases de igualdad en cuanto a comercio y navegación, y en el que Japón concedía a México las ventajas de nación mas favorecida para la entrada y salida de mexicanos a esa nación, en dicho tratado los Estados Unidos jugaron un papel importante, pues fue en esta nación en donde se firmo y fue ratificado y estuvo al tanto durante toda las negociaciones; o a las varias inmigraciones japonesas que se dieron hacia finales del siglo pasado y mediados del presente, desde la primera, calificada como de primer tipo que vino a comprar tierras en el Estado de Chiapas y que se arraigo en nuestro país, hasta la séptima que se refiere al técnico japonés y al arribo de los capitales, la cual se da a mediados de este siglo y que no se arraiga en nuestro país. * Todo esto entre otras cosas le han dado un matiz especial a dichas relaciones.

No se podría realizar un estudio o algún análisis de las relaciones entre México y Japón sin remitirnos a los Estados Unidos, el cual siempre a estado presente de alguna manera u otra. Específicamente en las relaciones contemporáneas siempre las ha influenciado debido a la importancia geopolítica que ambos países tienen, tanto México como Japón, para dicho país en materia de seguridad.

Las relaciones entre México y Estados Unidos siempre han beneficiado de una manera u otra a éste ultimo, es decir, las relaciones han sido asimétricas en mayor o menor medida, y es precisamente esta asimetría lo que determina el grado de acercamiento entre los dos, es decir, los intereses de Estados Unidos a escala global, principalmente en la Cuenca del Pacífico y en América Latina a nivel comercial, estratégico militar y de seguridad, lo que es un elemento

* Véase "Las relaciones de México y Japón: historia de un esfuerzo binacional", en Comercio Exterior v. 48, n 1, enero 1998, pp. 21-28.

fundamental para regular las relaciones que se establezcan entre México y Japón.

El punto de partida de las relaciones contemporáneas con Japón se da después de la Segunda Guerra Mundial, exactamente en el año de 1951 con la firma del tratado de paz de San Francisco el 8 de septiembre, aunque comienzan a fortalecerse a principios de la década de los años 60. Al de las relaciones México puso énfasis principalmente en el aprovechamiento de la experiencia japonesa en las áreas de ciencia, industria y tecnología, además de aprovechar para expandir su comercio exterior con ese país. Japón por su parte puso énfasis en el área de materias primas así como en la importación de petróleo, aunque no de una manera relevante en dicho producto.

Aunque podemos decir que en el inicio, Japón no concedió suficiente importancia a las relaciones que mantenía con nuestro país, ya que sólo miraba a México como un simple mercado para sus productos, aun cuando representara sin saberlo, un socio considerablemente importante para dicho país, debido a que nuestra nación surgía como un productor y exportador potencial de petróleo.⁽¹⁾

En las dos décadas anteriores a 1970 las economías de México y Japón tuvieron tasas de crecimiento similares, con modelos de crecimiento diferentes, México por un lado, optó por estrategias de industrialización hacia adentro, y crecía en ese entonces a una tasa promedio del 6% anual, debido a una relativa estabilidad de precios y a tasas de cambio constantes; para llegar a tal crecimiento el Estado influyó de manera definitiva a través de la acumulación de capital comercial, industrial y financiero e incrementando la infraestructura existente por medio del incremento del gasto público, además de mantener un control sobre los sindicatos obreros. Aplicó una estrategia denominada desarrollo estabilizador, que precisamente coincidió con el también denominado milagro japonés, ya que éste se modernizó muy rápidamente después de la segunda guerra mundial, y alcanzó por su parte un crecimiento del 10.9% anual en promedio de 1965 a 1970, aplicando estrategias de industrialización hacia afuera. Llevo acabo en ese entonces un incremento en las exportaciones; se concentraron en aquellas industrias que tuvieran una tasa de crecimiento alta, además de una incorporación tecnológica importante, por lo que eligieron la industria automotriz, aparatos electrónicos y la industria del acero entre otras. Además implemento políticas

⁽¹⁾ Miguel Wionczek. "Las Relaciones Económicas entre México y Japón". México, COLMEX, 1982, pp. 243

de gasto de tipo restrictivo como la reducción en gastos de defensa, el cual alcanzó sólo el 0.79% del PNB en 1970; planteó políticas económica encaminadas a incrementar el ahorro y la inversión, además de incrementar los prestamos otorgados por los bancos del país para expandir la inversión productiva.

Con la diversificación de las relaciones internacionales, puesta en marcha por presidente Adolfo López Mateos en 1960, las relaciones entre México y Japón se estrecharon, y aun más con la visita que realizó a Japón el presidente mexicano en 1962, la cual tenía el propósito de incrementar el comercio entre los dos países, pretendiendo para ello incrementar el volumen de las exportaciones, (que estaban constituidas principalmente por materias primas), e importar a cambio bienes industriales, teniendo con ello el objetivo de fortalecer el modelo de sustitución de importaciones.

En 1967 el Ministro de Asuntos Extranjeros de Japón realizó una visita, de la cual surgió la Comisión Económica Conjunta México-Japón. Dicha comisión tuvo reuniones posteriores en los años 1968 y 1977; en dichas reuniones se trataron asuntos tales como: incremento de coinversiones japonesas en México y problemas sobre el comercio triangular, entre otras.

El intercambio comercial entre México y Japón creció en la década de los años sesenta, a una tasa anual promedio del 7.3%⁽²⁾. En dicha década las exportaciones de México hacia Japón se basaban principalmente en el algodón, el cual constituía el 90% de total de las ventas realizadas a ese país, el resto de las exportaciones incluían productos tales como la sal común, ixtle, café, mercurio y plomo⁽³⁾.

Las exportaciones de Japón hacia México estaban constituidas en su mayoría por maquinaria y herramientas para la industria textil y eléctrica⁽⁴⁾, que recientemente se había nacionalizado, y para fortalecerla se importó gran cantidad de dínamos y generadores eléctricos.

⁽²⁾ Ibid, pp. 61

⁽³⁾ J. Ricardo, Zevada, "Perspectivas del Comercio con Oriente". Comercio Exterior, v.12, n.11. (México, 1962) pp. 734-735.

⁽⁴⁾ Ibid.

cuadro 1
COMERCIO DE JAPON CON AMERICA LATINA Y PARTICIPACION DE MEXICO
(1964-1970)

	(Millones de dólares)						
	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970
Importaciones de América Latina	471.9	487.9	556.2	612.1	741.9	944.1	1,187.5
Participación de México	34.0	40.6	50.2	91.8	106.3	88.5	93.9
%	(7.2)	(8.3)	(9.0)	(14.9)	(14.3)	(9.3)	(7.9)
Exportaciones de América Latina	692.3	707.4	780.9	855.9	960.9	1,162.7	1,373.5
Participación de México	114.2	144.8	177.7	171.8	172.9	215.6	151.2
%	(16.4)	(20.4)	(22.7)	(20.0)	(17.9)	(18.5)	(11.0)

FUENTE: Yagi, Mikio. *Japan's economic relations with Latin America*. Kyoto: U.I.K., 1976. pp 79-79

En el cuadro anterior puede verse claramente que tanto en las importaciones como las exportaciones la participación de México en el comercio exterior japonés se mantuvo en constante crecimiento, aunque al finalizar la década cayo ligeramente.

En 1964 la balanza comercial con Japón favorecía a México en 80.2 millones de dólares, que tenía un total de exportaciones por 114.2 millones de dólares, mientras que Japón exportó hacia México un total de 34 millones de dólares (7.2% del valor total de las exportaciones de Japón a América Latina).

Para 1966 y 1967 el porcentaje respecto a las exportaciones latinoamericanas hacia Japón creció 22.7% y 14.3% respectivamente lo que verificó el impulso comercial hecho por el presidente López Mateos, como se puede ver en el cuadro 1.

El 30 de enero de 1969 se firma el Convenio de Comercio entre los dos países, el cual contribuyó de manera importante para el crecimiento del comercio bilateral . Tal convenio llevo a un crecimiento promedio del 8.8% anual en el comercio bilateral en los ocho años posteriores a su nacimiento.

1.2 Situación Económica Actual de México⁵

Con la crisis que sufrió el país en 1994 se tuvieron que implementar políticas económicas orientadas a corregir los problemas que la originaron, problemas tales como el bajo nivel de ahorro interno y la elevada dependencia en el ahorro externo. Para 1995 dichas políticas, según los Criterios de Política Económica, estuvieron orientadas a establecer la condiciones necesarias que permitieran iniciar un proceso de crecimiento sostenido, con lo que se tuvo que ajustar el gasto interno para eliminar el excesivo déficit de la cuenta corriente, el cual se efectuó conteniendo los efectos de la inflación.

Puede decirse que la economía mexicana en 1996 pasó de una situación caracterizada por un menor nivel de actividad económica y una alta tasa de inflación (52%), a una situación de menor crecimiento de precios, pues se alcanzo el 27.7% y una mayor estabilidad del tipo de cambio.

Con la aplicación de diversas políticas económicas monetarias y fiscales se logró obtener una mejora en los aspectos financiero, balanza de pagos e inversión productiva principalmente. Las exportaciones alcanzaron los 96,000 millones de dólares (debido principalmente por la devaluación del peso); las importaciones de mercancías se recuperaron debido principalmente al superávit en la cuenta de capital. El sector manufacturero fue el más beneficiado pues logro exportar 81,000 millones de dólares, de los cuales 36,908 fueron de la producción de maquila. Las reservas internacionales acumuladas al finalizar el año alcanzaron los 17,509 millones de dólares, lo que implicó un incremento de 1768 millones de dólares. Como era de esperarse con la firma del TLCAN el intercambio comercial se incremento principalmente con los Estados Unidos y con Canadá, lo que llevo al país a tener un déficit en la cuenta corriente de 1,992 millones de dólares, lo que significó el 0.61% de PIB, apenas mayor que el

⁵ Resumen del informe anual del Banco de México. "Comercio Exterior" v XII , n. 5

año de 1995 con 0.54%. La cuenta de capital de la Balanza de Pagos mostró un superávit de 3,323 millones de dólares. El volumen de ventas de petróleo lograron un significativo incremento debido al volumen exportado y la precio de la mezcla mexicana de exportación. El sector público obtuvo un déficit financiero del 0.1% de Producto Interno Bruto, lo que llevo a tener un equilibrio fiscal. El mercado laboral estuvo caracterizado por un incremento en la demanda de trabajo, una reducción en los costos unitarios reales de mano de obra en el sector manufacturero que permitió que el tipo de cambio real, según los costos unitarios de trabajo, mantuvieran niveles más favorables para la competitividad internacional de las exportaciones industriales.

1.2 Situación Económica Actual de Japón

Al entrar la década de los noventa, la economía japonesa ha experimentado un considerable estancamiento, pues sólo creció en un 11% para la primera mitad del decenio⁶. Pero aun con tal porcentaje Japón ha obtenido a partir de 1985 excedentes por 80,000 millones de dólares por año, lo que lo lleva a tener las mayores reservas del mundo, una de las causas de ello ha sido la caída en los precios del petróleo a partir del decenio de los ochenta. Y ha obtenido desde este mismo inicio de los ochenta un incremento real de su PIB de 1.6 veces hasta 1995.

Durante el año de 1996 Japón contaba con casi 126 millones de habitantes. Las industrias que más aportaron al PIB del país fueron la maquinaria eléctrica, el equipo de transporte y la maquinaria en general, además de los productos químicos. Los productos que tuvieron mayor participación en las exportaciones se basaron básicamente en los circuitos integrados, maquinas de oficina y nuevamente equipo de transporte; los productos que tuvo que importar durante el año de 1996 fueron principalmente materias primas, petróleo crudo, textiles y maquinaria.

El sector no manufacturero especialmente telecomunicaciones e información tecnológica empezaron a recuperarse en 1996, ello como un reflejo de la recuperación de 1995, pues en este año lograron superar barreras como el estancamiento del consumo, causado por el terremoto de Kobe y la apreciación del yen, que en determinados momentos llegó situarse a 79 yenes por dólar;

⁶ Ernesto H. Turner. "Los sogo shosas y el desarrollo económico de Japón", Comercio Exterior. v. 48, n. 1, México 1998. pp 34-45.

otra barrera que lograron superar fue la demora de los efectos de las inversiones públicas a favor de la reactivación; además lograron vencer la sobrevaluación del yen, pues a finales de este año se establecieron medidas correctivas que lograron situar al yen por encima de los 103 yenes por dólar.

Sin embargo existen varios problemas que siguen afectando a la economía japonesa como lo son el alto nivel de desempleo, su gran déficit fiscal y la reestructuración administrativa.

Para el año de 1996 el índice de inflación japonés alcanzó escasamente el 0.4% respecto del año anterior.

En lo que respecta al sector financiero, para 1997 las deudas de las empresas japonesas declaradas en banca rota sumaron 111,269 millones de dólares (14.02 billones de yenes), 75.4% más que en 1996 y dicha cifra es sin precedente desde el final de la Segunda Guerra Mundial. Y por primera vez en 32 años, el número de bancarrotas de empresas japonesas listadas en la Bolsa de Tokio ascendió a diez, entre ellas tres grandes constructoras y entidades bancarias como el Banco de Hokkaido Takushoku, la firma de valores Sanyo Securities. Estas bancarrotas se atribuyen al estancamiento de la economía y se calcula que son 10,748, un 65.7% del total. Además la retinencia de los bancos a conceder nuevos créditos, como consecuencia también de la crisis económica, fue la causa de 226 de las bancarrotas.

Para este año (1998), Japón ha entrado en una grave crisis debido a factores de tipo estructural, y se espera se tenga un descenso en el PIB de 0.2 % al finalizar el año (la primera después de casi 25 años), aun con el plan de estímulo económico que contiene políticas como la reducción de impuestos de por lo menos 30,000 millones de dólares. La reducción de impuesto esta destinada principalmente a beneficiar a las empresas.

CAPITULO II

RELACIONES COMERCIALES (1970-1996)

2.1 Introducción

De las relaciones económicas entre México y Japón el área que más ha contribuido a crear vínculos entre ambos países es el intercambio comercial. Existen indicios claros de ello, ya que en los años sesenta Japón representaba el segundo mercado de exportación más importante para México después de Estados Unidos, a finales de los setenta ocupaba el cuarto lugar, de lo que se deduce que para México, Japón siempre ha tenido una posición privilegiada.

2.2 Intercambio Comercial (1970-1996)

2.2.1 Intercambio comercial en la década de los setenta

A finales de la década de los sesenta Japón ocupaba el segundo lugar en cuanto a las exportaciones de México, después de los Estados Unidos; para finales del los años setenta ocupaba el cuarto lugar compitiendo con Alemania Federal en ese entonces. Con ello podemos decir que para México, Japón siempre ha ocupado una posición importante en las relaciones económicas del país con el exterior, pero no así, México para Japón, ya que sólo tuvo una participación del 0.88% de las exportaciones totales y el 0.44% de sus importaciones en 1979.

La imposición por parte de Japón de un sin número de barreras arancelarias y no arancelarias, entre las que podemos mencionar: cuotas de importación; requisitos de empaque; marcas y etiquetado; sanidad, además de las medidas arancelarias temporales¹, impidieron que en las década de los setenta el comercio creciera más entre los dos países. A lo anterior podemos agregar el empobrecimiento en la calidad de algunos productos mexicanos, así como la sustitución de algunos otros, un ejemplo de ello es el algodón que de

¹ Antonio, N. Rubio Sánchez. "Intercambio Comercial México-Japón", v.12, n 32, México 1982, pp.462-473

representar el 90% de las exportaciones en 1960 paso a solo el 11.9% en 1980, debido al incremento en la producción de fibras sintéticas.

Otro factor que contribuyo como obstáculo en la década de lo los setenta para que el comercio entre México y Japón no fuera mas significativo fue la triangulación del comercio. Este se presenta principalmente con artículos como el algodón en rama, sal común y el camarón; la triangulación se da mediante la intervención de los Estados Unidos, que es en donde Japón acude comprar los productos mexicanos.

En esta década México comenzó a importar productos con un mayor valor agregado, esto debido a la necesidad de fortalecer el modelo de sustitución de importaciones, que estaba en decadencia.

Durante la década de 1970 se siguió un crecimiento gradual y sostenido de las exportaciones de Japón a México pues se incrementaron a una tasa de 24.8% anual, lo que no sucedió con las exportaciones de México a Japón que crecieron tan solo a una tasa promedio del 15.2% anual. Esto llevo a un incremento del déficit comercial que paso de 17 millones de dólares en 1970 a casi 506 millones de dólares en 1979, y a 426 millones en 1980, como puede observarse en el cuadro 2. Esto implicó un incremento de casi 25 veces el valor en dicho período.

Cuadro 2
BALANZA COMERCIAL MEXICO -JAPON
(1970-1980)

AÑO	EXPORTACIONES DE MEXICO	IMPORTACIONES DE MEXICO	(Miles de dólares) SALDO
1970	68,887	86,015	- 17,128
1971	64,197	89,936	- 25,739
1972	111,257	115,431	- 4,174
1973	146,563	177,893	- 31,330
1974	120,339	223,672	- 103,333
1975	109,107	298,440	- 189,333
1976	100,466	306,363	- 205,897
1977	82,624	295,400	- 212,776
1978	124,755	509,855	- 385,100
1979	183,971	689,813	- 505,842
1980	563,166	988,811	- 425,645

Fuente: IMCE. Carpeta de información básica sobre Japón. Tokio : Consejería Comercial de México en Japón. Tomado de la SHCP.

Respecto a las exportaciones que México realizó a Japón, éstas registraron un incremento notable al pasar de 69 millones de dólares en 1970 a 563 millones de dólares en 1980, como puede observarse en el cuadro 2. Pero lo que fue realmente significativo fue el incremento en las importaciones que pasaron de 86 millones a casi 989 millones de dólares en el mismo periodo.

Los principales productos exportados a Japón por parte de México en la década de 1970, no fueron muy diversificados, básicamente se centraron en productos agrícolas y bienes de uso intermedio. Entre ellos se encuentra el algodón en rama, sal comestible, ajonjolí, café crudo en grano, camarón congelado, carne de ganado equino, piezas sueltas de automóviles, plomo sin refinar, máquinas de escribir eléctricas, ópalos tallado, manganeso concentrado, entre otros, como se observa en el cuadro (3).

Los productos agropecuarios para los últimos años de década disminuyeron su participación en las exportaciones, en cambio un producto que incremento su participación en forma considerable fue el petróleo, este hizo que dichas exportaciones se cuadruplicaran ya que constituyo el 70% del total. En cuanto a los productos manufacturados estos tuvieron un porcentaje de participación muy baja en las exportaciones, en tanto los bienes de capital en dicha década casi no existieron.

En cambio, en cuanto a los productos que Japón exporto hacia México fueron más diversificados, además de contar con un alto valor agregado. Se centraron principalmente en bienes de capital y manufacturados.

Con la visita que realizó el entonces presidente J. López Portillo a Japón en 1978, las relaciones económicas comenzaron a crecer más, por ejemplo, empezó a funcionar un comité bilateral para el desarrollo industrial, entre otros proyectos.

Entre los proyectos más importantes en ese entonces se encontraba la construcción en la costa mexicana del Pacífico de una planta dedicada a la producción de partes fundidas y forjadas de acero pesado.

A finales del decenio las exportaciones mexicanas a Japón se cuadruplicaron, y el producto que marco la pauta fue el petróleo, el cual llegó a representar el 70 por ciento del total de las exportaciones a Japón para finales

de 1979. Por su parte las importaciones se triplicaron a finales de la misma década.

Este decenio fue realmente y de cierta manera importante para las relaciones que México mantenía con Japón pues logro ser después de Brasil el segundo socio más importante en América Latina.

Esto de debió a varios factores entre los que se encuentran el hecho de que Japón llevo a cabo, en dicha década, la implementación de una política de diversificación de sus relaciones externas.

Otro factor que contribuyo de manera importante, fue el programa de inversión pública para promover a nuestro país de la infraestructura para incrementar la capacidad de exportación de petróleo, implementado por el presidente J. L. Portillo, además de la visita que éste realizó en 1978, de la cual surgió en México un comité para coordinar los proyectos del gobierno con Japón. Por sus parte el mismo Japón estableció un comité especial para el manejo de las relaciones en el Keidanren (Federación de Organizaciones Económicas). Otro factor que contribuyo de manera importante para las relaciones fue la firma del acuerdo sobre aranceles, mediante el cual ambos países convinieron en otorgarse mutuamente el grado de la nación más favorecida.

Sólo algunos productos incrementaron su participación como lo fue algodón en rama, la carne de ganado equino, los demás se mantuvieron estables, sin embargo algunos disminuyeron su participación como las telas de algodón, partes, piezas sueltas y accesorios para automóviles, así como la miel de abeja y tabaco en rama entre otros; y un producto que surgió fue el plomo en concentrados.

Un aspecto importante dentro de las relaciones bilaterales entre los dos países se encuentran las empresas con participación japonesa en su capital social establecidas en México y que exportan al mismo Japón, dichas empresas aportaron el 10% de las exportaciones no petroleras en 1980, entre estas empresas se encuentran: Nissan de México S. A. de C. V. ; C. Itoh y Cía. S. A. de C. V.; Fermentaciones Mexicanas, S.A. de C.V. ; Exportadora de Sal, S.A. de C.V.: Comercial Japomex, S.A.; Sumitomo Corporation de México S.A. de C.V.; Melco de México S.A. de C.V.

2.2.1 Intercambio Comercial en la década de los ochenta

Durante la década de los ochenta, el comercio bilateral se incremento gracias a los acuerdos que se establecieron a fines de la década de 1970, así como al incremento en el precio del petróleo y la importancia de México como productor y exportador de petróleo.

Cuadro 3
BALANZA COMERCIAL MEXICO-JAPON
(1981-1990)

AÑO	EXPORTACIONES DE MEXICO	IMPORTACIONES DE MEXICO	(Miles de dólares) SALDO
1981	1,203,336	1258513	(55,177)
1982	1,450,281	854543	(595,738)
1983	1,535,252	372731	1,162,521
1984	1,905,044	518530	1,382,514
1985	1,719,478	734802	984,676
1986	1,057,153	683156	373,997
1987	1,347,854	794372	553,482
1988	1,273,344	1125083	106,261
1989	1,313,807	1080695	233,112
1990	1,505,887	1470490	35,397

Fuente : INEGI, Estadísticas del Comercio Exterior de México. Vol. XVI, No. 1

Al inicio de la década Japón comenzó a importar grandes cantidades de petróleo, esto se debió entre otras cosas al acuerdo que se firmo en 1979 en el que México se comprometía exportar 100,000 barriles diarios de crudo, y para 1981 con la visita que realizaron funcionarios de PEMEX a Tokio la exportación se incremento a 150,000 barriles diarios. Y por primera vez en 1983 se obtenía un superávit en la Balanza Comercial favorable para México

en el periodo estudiado y el cual se mantuvo hasta 1990 pues para la recién entrada década de los noventa se volvió a un déficit de 542,465 miles de dólares en 1991. Aunque dicho superávit se puede explicar por los ajustes hechos por el gobierno destinados a la reducir las importaciones para generar divisas y poder cubrir los servicios de la deuda externa.

Para este decenio las importaciones que realizaba de Japón continúan siendo en su mayoría bienes manufacturados. La demanda de productos cayo principalmente en bienes de capital y partes para fabricar bienes de consumo durable, destacando entre otros productos: laminadores de cilindro lisos; maquinas y aparatos para hilado de materias sintéticas y artificiales, para la preparación de materias textiles; tractores de oruga; material de ensamble para fabricar autopartes o piezas sueltas para generadores de vapor de agua, etc.; aparatos mixtos para registrar y la reproducción de sonido; estructuras desarmadas, transformadores de potencia superior a 0.5 MW; excavadoras; cargadoras frontales de accionamiento hidráulico. Este tipo de importaciones están destinadas a sostener el desarrollo de nuestro país.

En cuanto a las exportaciones estas se concentraron en pocos productos tales como bienes agropecuarios, y se comienzan a mostrar indicios en las exportaciones de productos manufacturados tales como equipo para telecomunicaciones, partes de automóviles, etc.

2.2.2 Intercambio comercial en la década de los noventa

Para esta década el 98% de las exportaciones japonesas realizadas hacia México han estado constituidas por productos manufacturados, principalmente componentes eléctricos, electrónicos, equipo de transporte, turbinas de vapor, componentes para aparatos de telefonía, así como materiales de ensamble para automóviles, motores marinos, productos químicos, equipo de comunicaciones y maquinaria en general.

El importante crecimiento de las exportaciones mexicanas que se dio a partir de 1994 se debió entre otras cosas a los exitosos programas de promoción realizados por la Embajada, la Consejería y el Banco Nacional de Comercio Exterior, además de la realizada por Nacional Financiera. Se elaboro numerosas acciones de tipo comercial, como 50 perfiles de mercado y la elaboración de documentos en idioma japonés sobre la situación de diversas industrias mexicanas, así como la celebraciones de seminarios realizados en diferentes estados de nuestro país, para dar conocer lo atractivo del mercado

japonés a los empresarios nacionales, todo ello estuvo encaminado a incrementar las exportaciones; además de otras actividades².

En cuanto a las importaciones que Japón realizó de nuestro país, estuvieron divididas principalmente en tres rubros, el 40% correspondió a los productos manufacturados, el 30% estuvo a cargo de los combustibles y el restante 30% lo constituyó las materias primas y agrícolas.

Al inició del presente decenio el producto que tuvo mayor participación fue el petróleo, el cual ha tenido una tendencia a la baja pues para 1990 contribuía con el 60% de las exportaciones totales hacia Japón, para 1994 apenas alcanzo el 38% y para 1996 alcanzo solo alrededor de 31% en ese total. Por contra parte los productos que han venido incrementando nuevamente su participación en dichas exportaciones han sido los productos agrícolas, los pesqueros, como el aguacate, la calabaza el mango, etc., y productos pesqueros. Otros productos que han empezado a figurar son los automóviles tipo vagoneta para uso comercial, instrumentos musicales y algunos otros productos manufacturados.

Las importaciones japonesas de México se incrementaron entre 1994 y de alguna manera 1995 debido a factores tales como la devaluación del peso causado por la crisis del primer año y a la constante apreciación del yen que viene revaluandose desde mediados de los ochenta.

Cuadro 4
BALANZA COMERCIAL MEXICO-JAPON
(1991-1996)

AÑO	(Miles de dólares)		
	EXPORTACIONES DE MEXICO	IMPORTACIONES DE MEXICO	SALDO
1991	1,246,913	1,783,378	(542.465)
1992	793,465	3,640,616	(2,247,161)
1993	700,389	3,368,888	(2,668,499)
1994	988,298	3,811,528	(2,823,230)
1995	928,072	3,608,043	(2,679,971)
1996	1,363,226	3,900,824	(2,537,598)

FUENTE: INEGI. (Estado del Comercio Exterior de México., informe preliminar enero-abril 1997. Vol. XI. n. 4

² Manuel Uribe C. "Relaciones Bilaterales entre México y Japón", COLMEX .México 1995

Por otra parte hasta 1993 el comercio que realizaba Japón con México representó el 1.1% del total de las exportaciones japonesas y el 0.4% de sus importaciones, es decir globalmente nuestro país es el vigésimo socio comercial de Japón. Mientras que para México, en la actualidad, Japón representa el tercer mercado de exportación con el 3.2% del total de exportaciones y con un 6.3% del total de importaciones el segundo más importante después de los Estados Unidos. Aunque para 1995 la participación de México en el las exportaciones japonesas se redujo al 0.8%, esto se puede explicar por la tendencia japonesa a fortalecer su presencia en la zona asiática, ya que su comercio con esa zona se incremento a 42.3% en el total.

El anuncio del Tratado de Libre Comercio del Norte (TLCAN) a finales de los años ochenta causo un poco de recelo y desagrado en los países asiáticos, pues temía perder el acceso al mercado mas importante de la zona americana y con un alto nivel de ingreso, además de que Estados Unidos prefiriera a México como fuente de importaciones.

La entrada en vigor de este Tratado en 1994 trajo varias consecuencias para las relaciones económicas entre México y Japón, principalmente en las comerciales, pues este contiene reglas de origen de tipo proteccionista que afectan a los países no miembros y en especial a Japón, ya que estas afectan a los sectores en los cuales dicho país tiene una ventaja competitiva internacional, por ejemplo en el sector de automotores y en el sector de aparatos eléctricos.

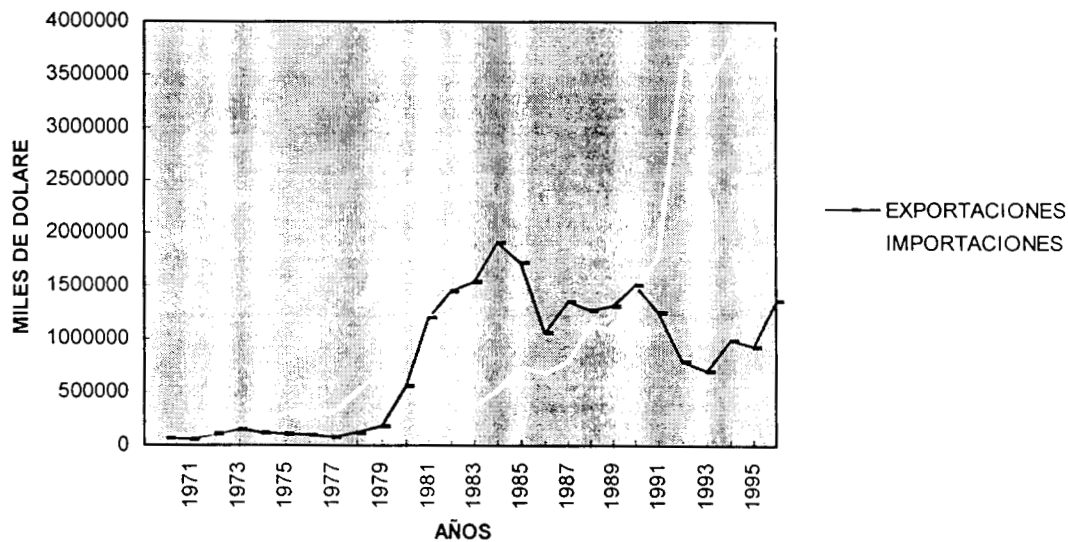
Dichas reglas de origen contienen cláusulas que afectan el comercio y la inversión en sectores como el manufacturero y el de servicios, por ejemplo en lo que se refiere al contenido norteamericano de vehículos automotores y camiones ligeros, este debe ser del 62.5% para gozar de las preferencias arancelarias, lo que implica que si Japón quiere gozar del libre pago de impuestos para ingresar al mercado norteamericano, tendrá que comprar dos terceras partes de sus componentes a proveedores que operen en Estados Unidos.

Otro ejemplo de el efecto negativo que causan las reglas de origen al comercio se relaciona con los aparatos electrónicos, se establecen nuevos aranceles y cuotas para las pantallas de televisión de mas de 13 pulgadas fuera de América del Norte.

En la siguiente gráfica se puede ver la evolución que han tendido las relaciones comerciales entre los dos países, se aprecia que han sido irregulares, al inicio se alcanza un pequeño su déficit para nuestro país, que para el resto de la década de los setenta se va agrandar hasta alcanzar su máximo en 1979 con un monto por arriba de los 500,000 miles de dólares, para después pasar en la década posterior, por primera vez a un superávit que duro hasta inicios de la de los noventa, éste cambio de un déficit a un superávit se debió principalmente a las mayores exportaciones de petróleo, y se mantuvo por diversas causas, tales como a la entrada a diferentes organismo de la Cuenca del Pacífico desde inicios de la década³. Para la primera mitad del decenio de los noventa el comercio entre los dos países ha sufrido un cambio beneficiado a Japón con un superávit que ha venido a incrementándose, esto puede explicarse entre otras causas por la crisis que paso en 1994 nuestro país.

Gráfica 1

**EVOLUCION DEL COMERCIO BITERAL MEXICO-JAPON
(1970-1996)**



FUENTE: Elaboración propia con datos de INEGI

³ Artúro Guillen Romo. "Las relaciones de México con la Cuenca del Pacífico". Comercio Exterior, v. 44 n. 7, 1995, pp. 511-517.

En los siguientes cuadros se puede apreciar los principales productos que intercambiaron México y Japón en la primera mitad de la presente década. Realizando un análisis de dichos cuadros, se puede ver que la estructura tanto en exportaciones como en importaciones sigue siendo la misma que se viene presentando desde la década de los setenta, por el lado mexicano se sigue importando bienes manufacturados como máquinas industriales, motores, aparatos electrónicos de comunicaciones como casetes magnéticos, aparatos fotográficos, vehículos y automotores, reactores nucleares, cintas magnéticas, filamentos sintéticos, productos cerámicos, etc.

Aunque en las exportaciones mexicanas, existió un cambio para la presente década, en donde las materias primas fueron desplazadas por los bienes manufacturados en cuanto a la participación en el total de las exportaciones, siendo superadas en un diez por ciento, como se mencionó al inicio de presente capítulo, la línea de estas exportaciones sigue siendo la misma. Los principales productos manufacturados estuvieron constituidos por textiles de fibra sintética, partes de vehículos automotores, tractores, partes para reactores nucleares, etc.; en cuanto a los productos agrícolas y materias primas estas estuvieron constituidas por principalmente por algodón, sal, café sin descafeinar, limones, frutas como el plátano, guayaba y fresas, setas y demás hongos; productos del mar como atún, camarones y langostinos, otros artículos como monóxido de plomo, carbonato de estroncio, minerales de cinc, etc.; en lo que se refiere a productos combustibles y demás, estuvieron constituidos por aceites crudos de petróleo que represento casi el 45% de las exportaciones totales, así como productos químicos, combustibles minerales, bebidas alcohólicas, fundiciones de hierro y acero, etc.

Nuestras exportaciones siguen siendo las mismas, aun cuando los productos manufacturados aparecieron en los ochenta y acrecentaron su participación los noventa, pero aun con ello siguen siendo muy poco diversificadas y basándose principalmente en el petróleo (que viene reduciendo su participación en el total de las exportaciones).

Cuadro 5
PRINCIPALES EXPORTACIONES
A JAPON *

(Miles de millones de dólares)

CONCEPTO	1994	1995	1996
Total	988,928,000	928,072,000	1,363,226.000
Suma de artículos seleccionados	769,276,998	655,499,946	755672696
Carnes y despojos	630,626	1,196,872	993.410
Pescados y crustáceos	558,471	4,147,851	12,065,679
Plantas vivas y productos de invernadero	584,413	507,407	530.032
Legumbres y hortalizas	2,962,129	5,762,295	3,304,555
Frutos comestibles y cortezas	6,277,287	6,523,582	8,058,471
Café, té yerba mate	9,628,709	26,243,440	7,053,588
Semillas y frutos oleaginosos	573,374	454,939	125.153
Gomas, resinas y demás	19,263	47,915	147.813
Grasas y aceites animales	509,692	565,644	504.192
Preparaciones de carne	1,382,077	1,596,115	2,729.891
Preparaciones de legumbres	4,158,487	5,795,436	2,110.513
Preparaciones alimenticias	71,851	1,056,402	4,789.504
Bebidas y líquidos alcohólicos	5,358,706	1,794,849	2,188.114
Sal, azúfre tierras y piedras	15,619,503	62,656,713	57,591,186
Minerales, escorias	3,645,968	9,967,320	9,302.393
Combustibles minerales	44,6004,497	463,173,684	571,409,330
Productos químicos	19,317,948	25,677,801	24,057.570
Extractos curtientes tintóreos	7,121,641	5,685,319	6,626.443
Materias albuminolideas	832,016	1,176,405	1,680.652
Productos diversos	1,322,138	1,707,547	1,376.603
Caucho y manufacturas	1,439,576	1,224,518	466.793
Pieles (excepto peletería)	-	68,949	86.098
Algodón	831,103	13,292,562	12,921,976
Calzado, polainas, botines	2,137,592	3,241,778	3,630.978
Perlas finas o cultivadas	1,332,578	1,539,690	3,637.099
Fundición, hierro y acero	107,395,528	1,433,892	10,802,978
Plomo y manufacturas	1,373,782	1,122,680	7
Reactores nucleares	4,115,907	4,331,808	4,116.275
Vehículos automóviles, tractores	107,910,235	354,663	7,514.946
Muebles: mobiliario médico	13,659,938	136,426	341.724
Importación de Mercancías	885,311	1,335,131	735.356
Prendas y complementos de vestir	59,043	148,079	386.303
Productos cerámicos	646,675	631,230	590.038
Juguetes, juegos y artículos	331,616	159,188	157.119
Guata fieltro y telas	52,364	85,430	200.512
Aluminio y manufacturas de aluminio	108,213	283,818	172.853
Instrumentos musicales	111,787	98,459	99.773
Vidrio y manufacturas de vidrio	306,954	274,109	332.655

FUENTE: Banco de Comercio Exterior S. N. C.

* Seleccionados por capítulos

Cuadro 6
PRINCIPALES EXPORTACIONES
A JAPON *

(Miles de millones de dólares)

CONCEPTO	1994	1995	1996
TOTAL	988,928,000	928,072,000	1,363,226,000
Suma de artículos seleccionados	769,276,998	655,499,946	755,672,696
Carnes y despojos	0.064	0.129	0.073
Pescados y crustáceos	0.057	0.447	0.885
Plantas vivas y productos de invernadero	0.059	0.055	0.039
Legumbres y hortalizas	0.300	0.621	0.242
Frutos comestibles y cortezas	0.635	0.703	0.591
Café, té yerba mate	0.974	2.828	0.517
Semillas y frutos oleaginosos	0.058	0.049	0.009
Gomas, resinas y demás	0.002	0.005	0.011
Grasas y aceites animales	0.052	0.061	0.037
Preparaciones de carne	0.140	0.172	0.200
Preparaciones de legumbres	0.421	0.624	0.155
Preparaciones alimenticias	0.007	0.114	0.351
Bebidas y líquidos alcohólicos	0.542	0.193	0.161
Sal, azúfre tierras y piedras	1.580	6.751	4.225
Minerales, escorias	0.369	1.074	0.682
Combustibles minerales	45.129	49.907	41.916
Productos químicos	1.955	2.767	1.765
Extractos curtientes tintóreos	0.721	0.613	0.486
Materias albuminolideas	0.084	0.127	0.123
Productos diversos	0.134	0.184	0.101
Caucho y manufacturas	0.146	0.132	0.034
Pieles (excepto peletería)	-	0.007	0.006
Algodón	0.084	1.432	0.948
Calzado, polainas, botines	0.216	0.349	0.266
Perlas finas o cultivadas	0.135	0.166	0.267
Fundición, hierro y acero	10.867	0.155	0.792
Plomo y manufacturas	0.139	0.121	0.000
Reactores nucleares	0.416	0.467	0.302
Vehículos automóviles, tractores	10.919	0.038	0.551
Muebles: mobiliario médico	1.382	0.015	0.025
Importación de Mercancías	0.090	0.144	0.054
Prendas y complementos de vestir	0.006	0.016	0.028
Productos cerámicos	0.065	0.068	0.043
Juguetes, juegos y artículos	0.034	0.017	0.012
Guata fieltro y telas	0.005	0.009	0.015
Aluminio y manufacturas de aluminio	0.011	0.031	0.013
Instrumentos musicales	0.011	0.011	0.007
Vidrio y manufacturas de vidrio	0.031	0.030	0.024

FUENTE: Banco de Comercio Exterior S. N. C.

* Escogidos por capítulos

Cuadro 7
PRINCIPALES IMPORTACIONES
DEL JAPON *

(Miles de millones de dólares)

CONCEPTO	1994	1995	1996
Importaciones Totales	3,811,528,000	3,608,043,000	3,900,824,000
Suma de artículos seleccionados	2,235,154,963	1,278,627,340	1,446,068,034
Pescados y crustáceos	753,440	563,114	566,442
Semillas y frutos oleaginosos	1,336,657	1,585,123	2,093,651
Preparaciones de carne	867,262	330,436	530,508
Preparaciones alimenticias diversas	996,096	498,074	513,651
Residuos y desperdicios	1,184,904	847,529	597,560
Sal. azúfre, tierras y piedras	549,926	1,819,248	953,341
Combustibles minerales	829,821	4,481,037	4,461,520
Productos químicos	56,725,789	54,531,266	60,459,929
Productos farmacéuticos	2,571,026	6,741,010	5,167,174
Extractos curtientes tintóreos	11,275,359	7,719,331	12,084,848
Aceites esenciales	1,425,669	820,950	277,189
Jabones, agentes de limpieza	3,360,045	2,623,458	4,550,762
Materias albuminoideas	3,275,046	3,320,383	2,731,100
Productos fotográficos	53,569,694	32,939,368	43,416,655
Materias plásticas	38,993,576	31,758,308	30,477,561
Caucho y manufacturas de caucho	6,166,3491	32,360,900	42,569,310
Manufacturas de cuero	59,6341	238,812	250,754
Papel y cartón, manufacturas de cartón	4,001,227	2,831,755	3,157,016
Productos editoriales	5,990,492	2,550,642	1,995,377
Algodón	2,166,396	989,660	1,150,897
Filamentos sintéticos o artificiales	16,523,164	7,351,034	7,144,930
Fibras sintéticas o artificiales	3,946,960	2,075,596	3,157,597
Tejidos especiales, superficiales	938,859	664,866	404,857
Prendas y complementos de vestir	437,113	251,765	334,025
Manufacturas de piedra	1,144,902	1,375,218	1,808,069
Productos cerámicos	3,854,793	3,968,466	1,588,471
Vidrio y manufacturas de vidrio	2,265,659	1,056,138	887,807
Fundición, hierro y acero	84,144,426	46,486,407	64,653,898
Aluminio y manufacturas de aluminio	6,057,507	8,039,904	3,529,658
Herramientas y útiles	51,038,251	12,685,955	42,738,756
Reactores nucleares	64,1655,288	61,3481,412	702,820,937
Máquinas, aparatos y material	539,343,598	211,981,965	220,442,697
Vehículos automóviles, tractores	114,478,143	99,094,341	132,203,343
Navegación marítima o fluvial	1,412,491	665,203	896,153
Relojería	17,690,805	9,561,239	10,518,145
Instrumentos musicales	9,814,162	3,782,792	3,627,094
Muebles; mobiliario médico	7,886,432	2,572,519	3,218,156
Juguetes, juegos y artículos	25,435,305	13,339,346	13,843,969
Importación de mercancías	451,871,154	48,522,493	11,561,574
Bebidas, líquidos alcohólicos	376,326	125,154	184,784
Código no identificado	1,321,750	1,018,936	1,168,253

FUENTE: Banco Nacional de Comercio Exterior. S. N. C.

* Seleccionados por capítulo.

Cuadro 8
PRINCIPALES IMPORTACIONES
DEL JAPON *

(%)

(Miles de millones de

dólares)

CONCEPTO	1994	1995	1996
Importaciones Totales	3,811,528,000	3,608,043,000	3,900,824,000
Suma de artículos seleccionados	2,235,154,963	1,278,627,340	1,446,068,034
Pescados y crustáceos	0.020	0.016	0.015
Semillas y frutos oleaginosos	0.035	0.044	0.054
Preparaciones de carne	0.023	0.009	0.014
Preparaciones alimenticias diversas	0.026	0.014	0.013
Residuos y desperdicios	0.031	0.023	0.015
Sal, azúfre, tierras y piedras	0.014	0.050	0.024
Combustibles minerales	0.022	0.124	0.114
Productos químicos	1.488	1.511	1.550
Productos farmacéuticos	0.067	0.187	0.132
Extractos curtientes tintóreos	0.296	0.214	0.310
Aceites esenciales	0.037	0.023	0.007
Jabones, agentes de limpieza	0.088	0.073	0.117
Materias albuminoideas	0.086	0.092	0.070
Productos fotográficos	1.405	0.913	1.113
Materias plásticas	1.023	0.880	0.781
Caucho y manufacturas de caucho	1.618	0.897	1.091
Manufacturas de cuero	0.016	0.007	0.006
Papel y cartón, manufacturas de cartón	0.105	0.078	0.081
Productos editoriales	0.157	0.071	0.051
Algodón	0.057	0.027	0.030
Filamentos sintéticos o artificiales	0.434	0.204	0.183
Fibras sintéticas o artificiales	0.104	0.058	0.081
Tejidos especiales, superficiales	0.025	0.018	0.010
Prendas y complementos de vestir	0.011	0.007	0.009
Manufacturas de piedra	0.030	0.038	0.046
Productos cerámicos	0.101	0.110	0.041
Vidrio y manufacturas de vidrio	0.059	0.029	0.023
Fundición, hierro y acero	2.208	1.288	1.657
Aluminio y manufacturas de aluminio	0.159	0.223	0.090
Herramientas y útiles	1.339	0.352	1.096
Reactores nucleares	16.835	17.003	18.017
Máquinas, aparatos y material	14.150	5.875	5.651
Vehículos automóviles, tractores	3.003	2.746	3.389
Navegación marítima o fluvial	0.037	0.018	0.023
Relojería	0.464	0.265	0.270
Instrumentos musicales	0.257	0.105	0.093
Muebles; mobiliario médico	0.207	0.071	0.082
Juguetes, juegos y artículos	0.667	0.370	0.355
Importación de mercancías	11.855	1.345	0.296
Bebidas, líquidos alcohólicos	0.010	0.003	0.005
Código no identificado	0.035	0.028	0.030

FUENTE: Banco Nacional de Comercio Exterior. S. N. C.

* Seleccionados por capítulo.

Cuadro 11
**PRINCIPALES ARTICULOS EXPORTADOS
 DE MEXICO A JAPON EN 1996**

(Miles de millones de Dólares)

CONCEPTO	VALOR 1996	% del Total
Aceites crudos de petróleo	571,402,654	41.915
Sal (incluida la de mesa)	569,20,861	4.175
Monóxidos de plomo	14,017,183	1.028
Algodón sin cardar ni peinar	12,913,615	0.947
Carbonato de estroncio	9,294,064	0.682
Minerales de cinc	8,388,196	0.615
Café sin descafeinar	6,877,116	0.504
Materias colorantes de origen vegetal	6,495,399	0.476
Limonas(Citrus limón)	2,895,084	0.212
Guayabas, mangos y mangostan	2,489,302	0.183
Tequila	1,881,666	0.138
Atunes de aleta amarilla	1,558,970	0.114
Salas y ésteres del ácido	1,487,160	0.109
Setas y demás hongos	1,359,223	0.100
Camaronas y langostinos	1,337,002	0.098
Bananas o plátanos frescos	917,919	0.067
Coliflores y brécoles	849,931	0.062
Carne de animales (equinos)	744,305	0.055
Menaje de casa	735,356	0.054
Plumas de gallo o gallina	653,468	0.048
Aguacates	644,284	0.047
Las demás de coníferas	569,624	0.042
Ceras vegetales	474,893	0.035
Sardinas	469,358	0.034
Acido cítrico	437,400	0.032
Chicle	425,001	0.031
Fresas (frutillas)	379,399	0.028
Lisina y sus ésteres	337,887	0.025
Desinfectantes	293,858	0.022
Las demás hortalizas	283,829	0.021
Textiles de fibra sintética	269,664	0.020
Frescos	244,816	0.018
Chícharos (guisantes, arveja, etc.)	236,223	0.017
Suma de artículos seleccionados	708,284,710	51.957
Exportaciones totales en 1996	1,363,226,000	100

Fuente: Banco de Comercio Exterior S.N.C.

Cuadro 12
**PRINCIPALES ARTICULOS IMPORTADOS
DEL JAPON EN 1996**

(Miles de millones de dólares)

CONCEPTO	VALOR EN 1996	% del Total
Código no identificado	80,701,294	2.069
Útiles de embutir, estampar	34,056,617	0.873
De casetes con cinta magnética	17,889,360	0.459
Centros de mecanizado	16,839,517	0.432
Unidades de memoria	13,904,227	0.356
Poliacrilato de sodio en polvo	11,817,741	0.303
Conjunto diferencial integral	11,491,385	0.295
Prensas hidráulicas con capacitor	10,273,689	0.263
Máquinas industriales excepto menores	10,260,445	0.263
Papeles para fotografía	10,123,077	0.260
Maquinas industriales con accionador	10,057,457	0.258
Maquinas para moldear polos	9,469,008	0.243
Cabezales, excepto lo comprensible	9,450,473	0.242
Circuitos modulares	8,996,765	0.231
Videocámaras	8,674,395	0.222
Vehículos con motor de embolo (pistón)	8,431,012	0.216
Vehículos de cilindrada superior a 3	8,043,159	0.206
Impresoras de matriz por punto	7,756,565	0.199
Cabezales	7,513,226	0.193
Videojuegos	7,374,374	0.189
Motores para vehículos fuera de carrera	7,372,026	0.189
Maquinas industriales, excepto textiles	6,490,093	0.166
Los demás teléfonos	6,163,255	0.158
Películas autorrevelables	5,831,164	0.149
Maquinas industriales, con accionador	5,343,582	0.137
Partes para la fabricación	5,222,382	0.134
Reproductores con sistema de audio	5,055,022	0.130
Moldes o sus partes	4,976,192	0.128
Aparatos tomavistas	4,528,928	0.116
De orugas	4,395,833	0.113
Telefax	4,335,179	0.111
Calcinado	4,090,439	0.105
Prensas mecánicas capacidad menor	4,021,530	0.103
Cartuchos conteniendo programas	3,991,766	0.102
Suma de artículos seleccionados	374,941,177	9.612
Importaciones totales de Japón del 1996	3,900,824,000	100

FUENTE: Banco de Comercio Exterior S. C. N.

CAPITULO III

INVERSION Y FINANCIAMIENTO JAPONES

3.1 INVERSION JAPONESA EN MEXICO

3.1.1 ANTECEDENTES

La moderna inversión extranjera directa de Japón en el mundo comenzó a principios de la década de los cincuenta pero se fortaleció hasta 1972 con la rápida apreciación del yen. Pero a pesar de que la inversión extranjera de Japón ha llegado a ser una de las más grandes en el mundo desde finales de los ochenta, su volumen es relativamente pequeño en comparación con el gran tamaño de su economía, esto demuestra la poca afición de que tiene por invertir en el exterior, así por ejemplo, para 1989 cuando el flujo de su IED alcanzó los 67,540 millones de dólares en el mundo, sólo represento el 2.5% de su Producto Interno Bruto, lo que es poco en comparación con Estado Unidos (4.4%) o Alemania (6.3%), y más si se compara con el Reino Unido que alcanza a una representación en su PIB del 22.4% en los flujos de IED.

Durante la década de 1960 las inversiones realizadas por Japón se destinaron en su mayoría al sector industrial, dicho sector contaba con las tres cuartas partes del total de dicha inversión, de los 12.5 millones que Japón invirtió en el año de 1969 se distribuyeron sobre todo en las ramas automotriz (82.2%), productos químicos (12.5%); la cuarta parte restante se destinaba a la actividad comercial.

Las políticas de inversión en América Latina y en México durante los sesenta y parte de los setenta fueron un tanto conservadoras en comparación con otras regiones del mundo, debido esto a la inestabilidad política y financiera de la región. La realización de las inversiones japonesas estuvieron regidas durante ese periodo por principios tales como: comprometer la menor cantidad de capital posible en coinversiones y mantener el control sobre la tecnología; así como el de mantener el mayor control sobre las compañías toda vez que se transfiriera tecnología japonesa en la inversión; importar cantidades marginales cuando los precios y las condiciones sean mejores que en otros mercados¹.

¹ Miguel ,Wionczek. "Las Relaciones Económicas entre México y Japón". México, COLMEX, 1982,pp 73

A finales de la década de 1970 México ocupaba con el 6.5%² el cuarto lugar en total de los flujos de inversión que realizaba Japón en América Latina, pero dicho porcentaje no tenía un significado muy relevante o importante pues estaba muy por debajo de porcentaje de Brasil y de Chile los cuales contaban con el 55.6% y el 11.1% respectivamente. del total de inversiones realizadas en la zona.

3.1.2 INVERSION JAPONESA 1970-1996

De los países del tercer mundo la región que más inversión japonesa recibía era América Latina, aunque a finales de la década de los ochenta Europa la desplazó.

Durante casi toda la década de 1970 la inversión japonesa en México se mantuvo relativamente estancada y bajo un patrón de comportamiento estable. Este relativo estancamiento se debió a factores tales como la primera gran crisis energética que tuvo su punto culminante con el incremento en precios del petróleo decretado por la OPEP en 1973, así como al modelo económico de tipo nacionalista aplicado por México, además de otros factores.

En este mismo año México se convirtió en el tercer país de importancia en América Latina en recibir inversión de Japón, después de Brasil quien recibía la mayor cantidad de inversiones japonesas, esto debido a que presentaba un mayor margen de libertad de inversión, lo que no sucedió en nuestro país el cual presentaba en la legislación varias restricciones de las que se quejaban los empresarios japoneses; además Brasil presentaba complejos industriales más eficientes.

La inversión que se recibía de Japón era mínima en comparación con el nivel que se recibía de Estados Unidos, como puede apreciarse en el siguiente cuadro (7). Se puede observar que la participación de Japón no se incrementó muy significativamente, pero sí lo hizo con respecto a los demás países, y en especial a E.U.A. quien disminuyó su participación, pero seguía constituyendo el mayor inversionista en la década, debido principalmente a las estrechas relaciones económicas que ha mantenido nuestro país con dicha nación y a su cercanía geográfica.

² Keber Palma, F. Víctor. "Continuidad y Cambios en la Relaciones Entre México y Japón". pp. 129

Para 1971 Japón ocupaba el décimo lugar dentro de los mayores países inversionistas en México y paso a ser el tercero a finales de la década, aunque su participación en la inversión extranjera total en México todavía era mínima en comparación con las otras potencias económicas como lo muestra el cuadro 7, en donde se aprecia la gran diferencia que existía en ese periodo, como ejemplo entre los Estados Unidos y Japón. Pero también se aprecia que la inversión extranjera directa de Japón en nuestro país ha venido incrementándose de forma constante, aunque de manera muy poco significativa.

Cuadro 11
FLUJOS DE INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN MEXICO
SEGÚN PAIS DE ORIGEN (EN %)
1970-1978

	ESTADOS UNIDOS	ALEMANIA FEDERAL	INGLA- TERRA	JAPON	SUIZA	OTROS	TOTAL	TOTAL MILLS US\$
1970	79.4	3.4	3.3	0.8	2.8	10.3	100	2 822.2
1973	76.4	4.2	4.1	1.5	3.9	9.9	100	3 622.6
1976	71.1	2.2	7.0	3.2	3.2	13.3	100	3 277.9
1978	68.8	4.3	5.7	3.2	4.0	14.0	100	4 743.6

FUENTE: A partir de Banco de México , Información Económica. Sector Externo. Varios Números

Para 1973 la importancia de Japón como fuente de capital, principalmente en la industria todavía era mínima en México en comparación con el total de la inversión extranjera en nuestro país.

Para 1979 Japón cambio su participación en las inversiones mexicanas, estas se incrementaron de una manera importante debido a que vio al país como una gran fuente abastecedora de petróleo y como un posible camino para adentrarse en el mercado estadounidense ya que tenía problemas con dicho país debido a restricciones de tipo arancelario.

La inversión directa japonesa se ha concentrado principalmente en la ramas mas atractivas para dicho país y que son consideradas como “selectas” de la economía mexicana, como lo es la industria manufacturera y en la que se destaca el equipo de transporte, equipos electrónicos, etc.

En particular, en la década de los setenta la inversión japonesa se destinó a la industria manufacturera y la industria minera, las cuales representaban el 89.5% y 75 % del total de inversiones japonesas respectivamente para 1979.

Hacia finales de 1977 existían 52 empresas con inversión japonesa con un monto de inversión estimado en 1,100 millones de pesos, y una participación social en el capital con un mínimo de 8.2% para ese año. La mayoría de las empresas se encontraba en la industria de transformación, principalmente en las industrias metal básica, productos químicos, aparatos eléctricos y electrónicos³. Para 1979 ya existían 82 empresas con una participación de capital japonés del superior 24.9 % del capital social y en la mayoría de ellas la participación era cercana al 49.1 %, lo cual demuestra el interés por parte de los japoneses de dominar el capital invertido en México; más sin embargo dichos empresarios japoneses se manifestaban en contra de la ley que se estableció en 1973, la cual dictaminaba que la mayor participación de las empresas extranjeras debería ser sólo del 49.1%.

En 1978 se estableció el Fondo Japonés-Mexicano de Coinversiones (NIPOMEX), mediante un convenio suscrito entre NAFINSA y el Industrial Bank of Japan, con el propósito principal de impulsar la asociación de los empresarios mexicanos y japoneses para crear nuevas industrias o ampliar las ya existentes en sectores que coadyuven el desarrollo de nuestro país.⁴

Hacia finales del decenio de 1970 se estableció en nuestro país un mecanismo para lograr que la banca internacional y el empresario mexicano participara en el capital de riesgo de las industrias mexicanas, con lo que fueron creados los llamados Fondos de Coinversión, los cuales están constituidos mediante acuerdos entre bancos extranjeros y Nacional Financiera, para aportar recursos financieros y llevar a cabo proyectos industriales de mutuo interés. NAFINSA tendría el 60 por ciento del capital, la empresa extranjera el restante. Los dos socios del Fondo establecerán conjuntamente cuales serán los proyectos de industriales más viables para realizarse en México.

³ Comercio Exterior pp 130 enero 1979

⁴ Miguel Wionczek. "Las Relaciones Económicas entre México y Japón". México, COLMEX, 1982, pp 73

Cuadro 12
 NUMERO DE EMPRESAS JAPONESAS
 ESTABLECIDAS EN MEXICO
 HASTA 1996

EMPRESA	No.	Porcentaje
Industria manufacturera	180	65
- Con fabrica	122	
Industria no manufacturera	94	34
- Comercio	20	
- Servicios	31	
- Construcción	13	
- Hotelería y viajes	9	3
Otros	22	
Total	274	100

FUENTE: Cámara Japonesa de Comercio e Industria Mexicana A. C.

Para 1979 la inversión japonesa ascendió a 362 millones de dólares en 82 rubros⁵, lo que implicó un incremento promedio anual del 40 millones desde los cinco años anteriores.

La inversión extranjera directa japonesa se ha concentrado en ciertas ramas de la economía, que con consideradas importantes como lo es el equipo de transporte, que para la década de los ochenta llegó a participar con casi el 90% del total de inversiones japonesas en nuestro país. El sector de otros servicios, principalmente en hotelería y restaurantes, tuvo su aparición en forma importante en la década de los ochenta, pues para 1985 llegó a poseer por arriba del 40% del total de inversiones.

Las ramas de electrónica, automovilística y otros servicios fueron las más atractivas y beneficiadas durante la década de los ochenta y parte de los noventa, las cuales se han situado en momentos de cambio para la economía mexicana. (Crisis de 1982 y 1994).

⁵ Miguel Wionczek. "Las Relaciones Económicas entre México y Japón". México, COLMEX, 1982. pp 224

Cuadro 13

Principales empresas con participación japonesa establecidas en México⁶	
Bank of Tokio	Representación Financiera
Honda Motor Co.	Automóviles, motos, etc.
Japan México Hotel Investment Co.	Hotel Niko
Kyowa Hakko Kogyo Co.	Química
Marubeni .	Comercio Exterior
Matsushita Electric Corp.	Electrónica
Mitsubishi Electric Co.	Electrónica, sal y comercio exterior
Nissan Mexicana S.A. de C. V.	Automóviles
Sony Co	Electrónica
Sumimoto	Comercio Exterior
Tractores Komatsu Ltd.	Tractores

FUENTE: Cámara Japonesa de Comercio e Industria Mexicana A. C.

La mayoría de las empresas japonesas son pequeñas con un promedio de inversión de 10 millones de dólares cada una de ellas, sólo algunas cuantas son empresas grandes, once en total, como lo muestra el cuadro anterior.

El incremento de la inversión extranjera directa japonesa en México de debió principalmente al auge petrolero y las políticas de diversificación del los mercados extranjeros implementadas por el sexenio de J. L. Portillo.

Según el Ministerio de Hacienda de Japón la inversión acumulada de Japón en nuestro país hasta 1981 fue de 818 millones de dólares distribuidos de la siguiente manera: recursos naturales el 61% el sector manufacturero 34%, el sector comercio 2% el sector financiero y seguros 1% y el restante 1% otros.

Durante el decenio de los ochenta la inversión japonesa se mantuvo con una alta variabilidad como puede verse en el cuadro 8. De 1982 a 1985 se redujo enormemente pues paso de 212 millones de dólares a tan solo 78 millones de dólares en dicho periodo, esto se puede explicar por la crisis que sufrió México en 1982 y a la caída en los precios del petróleo; aunque después volvió a incrementarse en forma continua hasta llegar a 148.8 millones en 1988 no volvió a alcanzar el nivel alcanzado en 1981. Esta alta variabilidad se debió principalmente al comportamiento procíclico de la inversión extranjera directa

⁶ Manuel Uribe C. "Relaciones Bilaterales entre México y Japón", COLMEX .México 1995, pp 11

en el mundo, es decir al entrar los países latinoamericanos y principalmente México en una crisis de deuda, la inversión japonesa cambio de dirección y se dirigió hacia los países asiáticos, en particular China por su enorme mercado.

Cuadro 14
FLUJOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA
DE JAPÓN EN MÉXICO
(1980 - 1989)

AÑO	Inversión Japonesa	(Millones de dls.)	
		IED Total	% Del Total
1980	123.1	1662	7.40
1981	212.1	1701.1	12.46
1982	65.4	626.5	10.43
1983	3.8	683.7	0.55
1984	35.6	1429.8	2.48
1985	79.3	1729.0	4.58
1986	142.2	2424.2	5.86
1987	132.8	3877.2	3.42
1988	148.8	3157.1	4.71
1989	15.7	2499.1	0.62

FUENTE: INEGI Banco de datos varios tomos

Para casi toda la década de 1980 y parte de los noventa la inversión japonesa en México, como ya se había mencionado, registro altibajos, y solo en 1994 fue que comenzó a incrementarse de manera considerable. Podría pensarse que esto se debió entre otras cosas a la entrada en vigor del TLCAN, ya que éste suscribe reglas de origen que pudieron incrementar la inversión de dicho país a través de los costos comparativos, y que contrarrestó de cierta manera la contracción de la inversión japonesa en el mundo y el cambio en la orientación de ésta desde inicios de la presente década⁷.

Las restricciones establecidas por los bloques regionales como los impuestos por la Unión Europea o las impuestas por el TLCAN en 1994 han tendido a limitar las exportaciones de Japón, principalmente en los productos electrónicos⁸. lo que los ha llevado a relocalizar sus subsidiarias en dichos

⁷ Arturo Guillen Romo. "Las relaciones de México con la Cuenca del Pacífico". Comercio Exterior. v. 44 n. 7

⁸ Arturo Lara Rivero. "Japón: globalización y cambio tecnológico". Comercio Exterior. n. 10 v.45

bloques regionales de comercio, y esto ha traído como consecuencia el incremento de sus inversiones en los países extranjeros; de ahí se puede explicar el incremento en la inversión realizada por Japón en México en 1994, y si a esto le agregamos la entrada en vigor de la nueva Ley de Inversiones Extranjeras que cambio la perspectiva de los empresarios japoneses en forma positiva hacia el gobierno mexicano respecto a la apertura comercial, se puede explicar dicho aumento, que implico un incremento en 1994 de 8.3 veces mayor que el año anterior, esto trajo un cambio en el nivel de dicha inversión sin precedentes, en comparación con la de los países asiáticos y europeos.

A finales de la década de los ochenta la estrategias mexicanas estuvieron orientadas a fomentar el comercio y la inversión extranjera directa, de estas políticas pudo crearse la Comisión México-Japón para el siglo XXI, y surgió a raíz de la visita que realizo el entonces presidente Carlos S. de G en 1990. De dicha comisión surgieron varias recomendaciones una vez estudiados los temas y problemas que enfrenta la relación bilateral México-Japón. Esas recomendaciones se agrupan en áreas como:

- Impacto del TLCAN en las relaciones bilaterales.
- Creación de un Comité de Seguimiento de la Comisión par evaluar los avances alcanzados.
- Preparación del calendario de actividades 1995-2000.

Cuadro 15
FLUJOS DE INVERSION EXTRANJERA DIRECTA
EN MEXICO POR PAIS DE ORIGEN
ANUAL

(Millones de Dls. US\$.)

<i>PERIODO</i>	<i>TOTAL NACIONAL</i>	<i>E.U.A.</i>	<i>GRAN BRETAÑA</i>	<i>ALEMANIA</i>	<i>JAPON</i>
<i>1990</i>	3722.4	2308.0	114.4	288.2	120.8
<i>1991</i>	3565.0	2386.1	74.1	84.6	73.5
<i>1992</i>	3599.6	1651.7	426.8	84.9	86.9
<i>1993</i>	4900.1	3503.6	189.2	111.4	73.6
<i>1994</i>	9963.3	4371.3	1099.5	304.8	618.5
<i>1995</i>	6738.4	4337.6	614.8	535.9	145.9

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Inversión Extranjera.

De la inversión japonesa destinada a las maquiladoras en nuestro territorio, la mayoría se ha concentrado en el norte del país, principalmente en los Estados de Baja California que contaba con el 62% del total, y Chihuahua con el 21% de ese total hasta 1994, es decir juntos albergaban el 83% del total de la inversión extranjera directa de Japón en México.

Específicamente el Estado de Baja California alberga la mayoría de las empresas japonesas, pues cuenta con aproximadamente el 62% del total de empresas establecidas en el país hasta 1994; principalmente en Tijuana se encontraban en 32 empresas maquiladoras de distintas ramas productivas.

Cuadro 16
INVERSION EXTRAJERA DIRECTA
EN MEXICO
(porcentaje anual)

PERIODO	E.U.A.	GRAN BRETAÑA	ALEMANIA	JAPON	OTROS	TOTAL
1990	62.00	3.07	7.74	3.25	23.94	100
1991	66.93	2.08	2.37	2.06	26.56	100
1992	45.89	11.86	2.36	2.41	37.48	100
1993	71.50	3.86	2.27	1.50	20.86	100
1994	43.87	11.04	3.06	6.21	35.82	100
1995	64.37	9.12	7.95	2.17	16.39	100

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Inversión Extranjera.

Según la embajada de Japón en México, dicho país invirtió en nuestro país un monto de 1,070.2 millones de dólares lo que implicó un incremento de 81.1% respecto al capital acumulado hasta 1988. Con ello Japón ocupa la primera posición de los países asiáticos en inversiones en México para tal lapso.

De este monto de inversiones la industria manufacturera recibió 843.2 millones de dólares, destacando dentro de esta el sector de productos metálicos, maquinaria y equipo, contando este último con el 96.4% del total dentro del sector.

En el mismo periodo los proyectos de inversión que más sobresalen son : los hechos por Nissan motor Co. Ltd. con un monto de 611.5 millones de dólares en la empresa Nissan Mexicana S.A. de C. V. ; la hecha por Japan México Hotel Investment Co. Ltd. por 28.4 millones de dólares en la sociedad Hotel Nikko México S.A. de C. V.; así como la hecha por Hazama Corporation por

25.3 millones de dólares en Hazama Corporation Desarrollo de Turismo S.A. de C. V.; y la hecha por Yamaha Motor de México, S.A. de C.V. , Kanto Seiki Co. Ltd. por 16.8 millones de dólares en la firma Kantus Mexicana S.A. de C.V. y Kamatsu.

En el cuadro 12 puede observarse claramente la concentración de las empresas japonesas en la industria automotriz y la industria electrónica las cuales conjuntamente alcanzan a representar casi el 34% del total de empresas japonesas establecidas en México (maquiladoras y no maquiladoras).

Cuadro 17
PRESENCIA ECONOMICA DE JAPON EN MEXICO

Industria de servicios				Industria							
	Persona moral	Ofici.	Total		No maquila	Maquila	Total	Of. de ventas	Person a moral	Ofi.	Total
Comercio	17	3	20	Agropecuaria	3	0	3	0	3	0	3
Comercializadora	10	0	10	Mineral	2	0	2	0	2	1	3
Banca	2	14	16	Siderúrgica	1	2	3	0	3	0	3
Seguros	3	4	7	Automotriz	25	7	32	1	33	1	34
valores	0	3	3	Maquinaria	3	0	3	9	12	4	16
Transport. y bodegas	7	4	11	Maquinaria	3	0	3	5	8	1	9
Inmuebles	4	0	4	Electrónica	5	33	38	15	53	6	59
Construcción	8	5	13	Gerencial	7	0	7	1	8	4	12
Asesoría jurid. y fis	0	0	0	Farmacéutica	1	1	2	1	3	0	3
Hoteles y viajes	9	0	9	Alimenticia	4	2	6	1	7	2	9
Prensa	0	6	6	Textil	2	0	2	0	2	0	2
Otros servicios	5	1	6	Otras industri	7	14	21	6	27	0	27
Total	55	39	94	Total	63	59	122	39	161	19	180
No. Total de Empresas	274										

Empleados mexicanos	Empresas
mas de 3000	4
1001 a 3000	8
501 a 1000	15
301 a 500	22
201 a 300	14
1 101 a 200	22
51 a 100	17
11 a 50	59
1 a 10	32

Empleados japoneses	Empresas
más de 101	0
21 a 100	5
11 a 20	11
5 a 10	43
2 a 4	79
1	36
0	19

Cuadro 18
PRESENCIA ECONOMICA DE JAPON EN MEXICO

	Total	Automotriz	Electrónica	Otros
Empleados mexicanos	68,539	30,751	22,846	14,942
Empleados japoneses	943			

Capital total de empresas japonesas (millones de dólares)		
	Maquila	Total
Inversión japonesa directa en México	1509.0	50.8
Inversión japonesa proveniente de E.U.A. en México	603.5	413.4
Inversión japonesa en México	103.8	.2
Inversión extranjera en empresa japonesas en México	199.6	4.3
Total	2415.9	468.7

Fuente : Cámara de Comercio e Industria del Japón.

* Datos a diciembre de 1995.

En los cuadros anteriores puede apreciarse tanto el número total de empresas como el número total de empleos que generan en nuestro país. Los 68,539 empleos que generaron dichas empresas en 1995 representaron el 9.72 % del total de empleos para ese año.

Así también puede verse la concentración de la inversión de las empresas en la inversión directa, que corresponde al 62.46% del total en 1995.

Dentro de las inversiones realizadas en México por empresas japonesas, existen casos de empresas afiliadas establecidas en Estado Unidos de América, las cuales se cuentan en las estadísticas como inversiones procedentes de dicho país, ya que las nuevas empresas que se establecen en nuestro país tienen una participación de hasta un 100% de estas empresas.

No todos los proyectos de conversión japonesa en nuestro país han resultado exitosos, como lo es el caso de la Productora de Tubería Mexicana en donde intervinieron por el lado de japonés Sumimoto y por nuestro país NAFINSA y Sidermex. Este proyecto no tuvo trascendencia por motivos tales como el bajo crecimiento de nuestro país durante el periodo de estabilización.

En la actualidad existen proyectos como:

- La primera plataforma de inyección de nitrógeno. así como otras obras del Proyecto Cantarell, las cuales serán financiadas con créditos otorgados por The Export-Import Bank. En tal proyecto intervendrá Pemex-Exploración y Producción (PEP). Cabe aclarar que el Proyecto Cantarell se refiere a la explotación del yacimiento petrolero más grande del mundo(El financiero)
- World Trade Center de Guadalajara. Con una inversión de 77 millones de dólares; el acuerdo se estableció entre Com-pro Inmobiliaria y un consorcio japonés { Japan Intenational Development Organization (JAIDO), Mitsubishi Corp. y Nikko } .
- Parque Industrial para la pequeña y mediana industria de Guadalajara. Se desarrolla en la U de G., el socio será JAIDO, quien desarrollará la infraestructura necesaria.
- Fabricación de maquinaria e incrementos agrícolas destinados a Norte y Centroamérica. En el proyecto participan por el lado japonés Komatsu Ltd, y por el lado mexicano Nacional Financiera.
- Exploración y explotación de la mina Tizapan en el Estado de México. Se estima un inversión inicial de 32 millones de dólares entre Peñoles S.A. y Dowa Minning Co. Ltd. Dicho proyecto estará destinado a la producción de 240 mil toneladas anuales de concentrados de plomo, cobre y zinc, además de la separación de oro y plata.

3.2 Financiamiento

3.2.1 Antecedentes

Las relaciones bilaterales contemporáneas entre México y Japón siempre han estado bajo la restricción de los Estados Unidos con lo que el acercamiento por parte de Japón ha sido cauteloso desde su inicio.

La región latinoamericana ha representado un lugar importante para el crecimiento de las operaciones de capitales, de lo que Japón se ha aprovechado para poder llevar a cabo su expansión en inversión de capitales.

3.2.2 Financiamiento 1970-1996

Han existido dos vías por las cuales las relaciones financieras entre México y Japón se han establecido: las empresas privadas y el sector gubernamental, teniendo mayor peso el primero, el cual ha tomado una importancia creciente para nuestro país, pues hacia finales de los setenta superó tanto al sector público como a organismos internacionales. Por ejemplo el total de préstamos concedidos por parte del gobierno japonés a través del Banco de Exportación e Importaciones ascendió a 161,016 millones de yenes a finales de 1979, por su parte el sector público de nuestro país recibió un total de 526 175 millones de yenes del sector privado a través de los bancos privados japoneses para 1978.

Estos créditos en yenes tienen algunas ventajas para México pues ofrecen costo de operación menores y además presentan requisitos de procedimiento también menores. Sin embargo existe una desventaja al recibir mayor cantidad de créditos del sector privado, pues estos representan más intereses que los del sector público. Pues los créditos establecidos por el gobierno de Japón hasta finales de la década de 1970 presentaron mejores condiciones en términos de montos y tasas de interés y de más largo vencimientos. Esta forma de financiamiento es atribuido a la estructura de las instituciones financieras del Japón.

Por otra parte estos mismos préstamos del gobierno japonés han sido canalizados a aquellos proyectos de infraestructura en los cuales el sector privado no ha querido participar, en tales proyectos se encuentran

principalmente ferrocarriles, agricultura, ingeniería hidráulica, riego y puertos. En este tipo de inversiones el gobierno siempre ha tenido un interés directo.

La mayor parte de los financiamientos realizados por Japón se han destinado a proyectos de sector energético tanto de hidroelectricidad como de energía atómica, así como también a la infraestructura de transportes.

Según datos de Nacional Financiera, los créditos otorgados por Japón al sector público de México, hasta 1974 ascendían a 567.7 millones de dólares, de los cuales el 41.6% correspondían a créditos otorgados a NAFINSA con un monto de 236 millones, el 31.8% correspondía a Petróleos Mexicanos con un monto de 183.9 millones, y con un monto de 119.7 millones (20.7%) quedo en manos de la Comisión Federa de Electricidad.

Durante la década del setenta sólo existieron tres emisiones de bonos del Gobierno mexicano denominados en yenes: la primera emisión fue el 8 de agosto de 1973 con un monto de 10 mil millones de yenes y un precio de emisión de 99.75, con un cupón del 7.80% y a un periodo de vencimiento de 12 años ; la segunda el 28 de mayo de 1976 por el mismo monto, con un precio de emisión de 99.25 y a un vencimiento de 10 años con un cupón de 9.00% ; y una tercera emisión se celebro el 28 de octubre de 1977 con periodo de vencimiento de 10 años, con un precio de emisión de 99.75 yenes y un cupón de 7.10%. Estas emisiones dieron un rendimiento superior en el mercado japonés en comparación con otras emisiones latinoamericanas, lo que puede indicar claramente la disposición de México por incorporarse al mercado japonés.¹

En la misma década existieron dos ofertas privadas entre los años de 1973 a 1980, estas estuvieron emitidas por parte de PEMEX y Banobras. Dichas emisiones se realizaron en enero de 1973 y diciembre de 1978. La primera se emitió con un monto de 10 000 millones de yenes con un porcentaje de cupón del 8.25 % y un vencimiento a 15 años; la segunda por la misma cantidad, aun vencimiento de diez años y con un cupón del 8.00%.

En abril de 1980 el gobierno de Japón anuncio un crédito por 100 millones de dólares para financiar la Siderúrgica Lázaro Cárdenas Las Truchas (SICARTSA), la cual a la fecha no tuvo éxito y recientemente fue privatizada por el Gobierno Federal. En mayo del mismo años PEMEX recibió un crédito

¹ Miguel ,Wionczek. "Las Relaciones Económicas entre México y Japón". México, COLMEX, 1982.pp 95

por 500 millones de dólares otorgado por la Mexican-Pertroleum Import Co. de Japón.

En octubre del mismo año se celebró en Tokio La Reunión Plenaria del Comité Empresarial Japón-México, en el que se señaló entre otras asuntos, los empréstitos a mediano y largo plazo otorgados por Japón a México, principalmente absorbidos por empresas paraestatales, ascendieron a finales de 1979 a 4,000 millones de dólares. Así mismo se informó la apertura de oficinas de representación de bancos japoneses durante 1980.

Para abril de 1981 el banco Eximbank de Japón otorgó un préstamo de 1,500 millones de dólares luego de la visita que realizara el presidente J. L. Portillo.

Para 1994 Japón se encontraba por detrás de E.U.A. y la Unión Europea como acreedor financiero con un el 16.4% de total de la deuda pública externa acumulada de México², y el principal acreedor de ese país ha sido Eximbank y las paraestatales que han contratado el mayor número de préstamos han sido BANCOMEX, NAFIN, C.F.E., PEMEX, TELMEX Y SICARTSA como ha podido verse a lo largo de este capítulo.

² Manuel Uribe C. Relaciones Bilaterales entre México y Japón. México 1995 pp. 14

CAPITULO IV

CONCLUSION Y PERSPECTIVAS

Las relaciones económicas contemporáneas entre México y Japón se han venido dando de una forma no muy regular, ya que se han enmarcado bajo el surgimiento de crisis económicas en nuestro país, por un lado, y alto crecimiento económico en Japón hasta la década de los ochenta y problemas externos e internos a partir de ésta década ello se refleja entre otros factores, en los altibajos de las estadísticas tanto comerciales como de inversión.

La relación económica no ha sido del todo fructífera, es decir, no ha presentado los resultados que se han establecido en la teoría, pues a lo largo de esta relación se han presentado problemas, que de una u otra manera han sido un factor limitante, como por ejemplo, la triangulación comercial que se presenta a inicios de los setenta, en donde los japoneses acuden al mercado estadounidense a comprar productos mexicanos; la baja productividad, además de un bajo nivel de calidad en los productos de los sectores de exportación de nuestro país, y esto debido a que existe una deficiencia de tipo crónico en la estructura productiva.

El insuficiente conocimiento, por parte de los empresarios mexicanos, del mercado japonés y su política industrial por un lado, y la escasa promoción de los productos mexicanos en dicho país han sido entre otras causas, las que han llevado a que el comercio bilateral entre los dos países no haya sido mayor tanto en valor como en volumen.

El no tener un verdadera política industrial que impulse la producción y con ello elevar la demanda interna del país ha sido otro limitante tanto para exportar hacia Japón como para recibir cantidades considerables de inversión directa por parte de Japón, pues con la deteriorada planta productiva nacional será difícil absorber grandes cantidades de inversión.

Las relaciones económicas entre los dos países en la actualidad, se presentan casi en su totalidad en una forma un tanto asimétrica y se inscriben en la contradicciones propiciadas por el desarrollo del sistema capitalista, principalmente las que se dan entre los países desarrollados y los subdesarrollados, como tal es el caso entre México y Japón, ya que estos presentan grandes diferencias estructurales en sus respectivas economías,

marcando un gran desequilibrio en las relaciones de intercambio, lo cual aminora los beneficios que pudieran obtenerse del comercio, inversión y financiamiento para México, puesto que Japón despliega además estrategias encaminadas a fortalecer su propia economía y su región, para mantener su liderazgo en el proceso y desarrollo del regionalismo, así como también en el de la globalización.

Es precisamente en este proceso de regionalización y globalización en donde nuestro país podría aminorar la negatividad de esas relaciones, pues una de las decisiones hechas por Japón después de la entrada en vigor del TLCAN ha sido el de incrementar su participación en las inversiones en nuestro país en ramas selectas de la economía, al parecer con el fin de mantener su posición e incrementar su posición en el mercado estadounidense; con ello México podría lograr de cierta manera la diversificación para lograr un mejor equilibrio con el exterior.

Un factor que ha sido una constate en las relaciones entre México y Japón ha sido la presencia de los Estados Unidos de América, el cual ha marcado e influenciado de una manera u otra y con mayor o menor medida dichas relaciones, pues al ser de México su mayor socio comercial, impone ciertas condiciones que manipulan de cierta forma las relaciones comerciales externas de nuestro país. Como lo menciona Omar Martínez Legorreta en su texto “Relaciones México-Japón, Nuevas dimensiones y perspectivas”, “las relaciones que tiene México con Estados Unidos, son ciertamente tan sólidas que aun en el caso de una crisis política o económica en las relaciones entre México y Japón, este vínculo actuaría como un elemento estabilizador”.

Durante la década de los setenta las relaciones entre los dos países fueron de cierta manera complementarias, pues Japón necesitaba grandes cantidades de materias primas que México podía proporcionarle (en especial el petróleo, el cual marcó la tendencia del comercio en la década posterior), para fortalecer su crecimiento y para diversificar su abastecimiento del mismo, por su parte, México necesitaba bienes de capital para sustentar el modelo de sustitución de importaciones, que de cierta manera ya estaba agotado.

En la década de los ochenta se registró por primera vez a un superávit en el intercambio comercial favoreciendo a México, y las inversiones se

incrementaron así como financiamiento, podemos decir que fue una década de reafirmación en las relaciones bilaterales aunque este crecimiento puede ser más atribuido a las políticas de tipo ortodoxo establecidas por el gobierno y al comportamiento procíclico de la inversión. Este decenio estuvo caracterizado por las grandes cantidades de exportación de petróleo por parte de México y la constante en las importaciones por parte de Japón, que fueron los bienes de capital, en cuanto a la inversión directa, esta se ubicó principalmente en los bienes manufacturados, en la industria automotriz y electrónica. Esta inversión tuvo una tendencia a la baja hacia finales del decenio y hasta antes de la firma del TLCAN, esto debido a la incertidumbre que generaba su firma en los empresarios japoneses.

Por lo que respecta al Tratado de Libre Comercio de América del Norte, podemos decir que antes de su firma se generaron diferentes opiniones, respecto a las consecuencias que podría traer en las relaciones exteriores de México, en cuanto a comercio e inversión, con otros países. En este caso con Japón, algunas opiniones planteaban que se iban a deteriorar, debido a que se pudiera generar proteccionismo con la entrada en vigor del Tratado; algunos otros esperaban expectativas favorables, pues existían indicios por parte de Japón, de utilizar a México como plataforma de exportación al mercado estadounidense, debido a que las Reglas de Origen del Tratado podrían traer como consecuencia ventajas en los costos comparativos y un posible acceso a dicho mercado regional, además su firma podría implicar una apertura intrarregional por parte de México, el cual ya había mostrado indicios de ello con su ingreso a la OCDE y al ASEAN.

Mas sin embargo a tres años cumplidos de su firma, los datos estadísticos muestran que las relaciones económicas entre México, Canadá y Estados Unidos se han incrementado tanto en comercio como en inversión y financiamiento, esto nos pudiera advertir sobre los propósitos tanto económicos como estratégicos de Japón en sus relaciones con México, seguir manteniendo su posición dentro del mercado estadounidense, siempre y cuando le beneficie la considerablemente la situación.

Las relaciones con Japón no se han incrementado con la rapidez con que se esperaba, debido a varios factores:

- Las empresas japonesas no cuentan con suficientes proveedores en la industria de insumos al interior del país.
- La crisis que se presentó en México en 1994, la cual trajo como consecuencia la recesión de 1995, de donde se podemos explicar la caída en la inversión en dicho año.
- Al estancamiento económico que sufre Japón desde inicios de los ochenta y que contribuyó a que se desencadenara la crisis asiática.
- El privilegio que Japón otorga a las economías asiáticas.

Sería demasiado pronto para hacer un pronóstico preciso sobre si la influencia que ha tenido el TLCAN ha sido positiva o negativa en las relaciones japonesas con México, pero podemos indicar como comentario basándose en las estadísticas, que han venido acrecentándose, aun con la baja en el comercio en 1995 debido a las causas ya mencionadas.

En el futuro se espera que las relaciones fortalezcan aun con el problema que se presenta en Asia y especialmente Japón, pues se espera que para este año (1998) su economía se contraiga por vez primera desde 1974.

**NOMBRE DEL PROYECTO : RELACIONES ECONOMICAS MEXICO-JAPON
(1970-1996)**

BIBLIOGRAFIA:

- CENTRO DE INVESTIGACIONES Y DOCENCIA ECONOMICA. HACIA UN NUEVO MODELO DE DOMINACION POLITICA; UN ENFOQUE COMPARATIVO MEXICO-JAPON. 1995.
- COMISION MEXICO-JAPON SIGLO XXI. PERSPECTIVAS DE LA COMISION SIGLO XXI
- COMISION MEXICO -JAPON SIGLO XXI; PROPUESTA PARA EL INFORME FINAL DE LA COMISION MEXICO-JAPON SIGLO XXI: LAS RELACIONES ACTUALES. MEXICO 1992
- DIAZ DIAZ , TOMAS; JIMENEZ HERNANDEZ, DOLORES. RELACIONES ENTRE MEXICO JAPON Y E.U.A. Y SU REPERCUSION EN MEXICO. 1983
- GUERRA-BORGES (Cord.), GUILLEN R. ARTURO, M. VILAS CARLOS " NUEVO ORDEN MUNDIAL: reto para la inserción de América Latina. Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM. México, 1994
- G. G. . SERGIO; K. F., VÍCTOR. UNA DECADA EN LAS RELACIONES MEXICO JAPON.
- INSTITUTO MEXICANO DE COMERCIO EXTERIOR. MISION COMERCIAL MEXICANA A JAPON
- KEBER PALMA, F. VÍCTOR. CONTINUIDAD Y CAMBIOS EN LAS RELACIONES ENTRE MEXICO Y JAPON . 1983
- MARTINEZ L. OMAR- AKIO HOSONO. "RELACIONES MEXICO-JAPON, Nuevas dimensiones y perspectivas. COLMEX, MEXICO D. F., 1985
- SECRETARIA DE RELACIONES EXTERIORES. INFORME FINAL DEL GRUPO DE ESTUDIOS SOBRE LAS RELACIONES BILATERALES MEXICO-JAPON
- S. WIONCZEK MIGUEL, SHINOHARA MIYOKEI. "LAS RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE MEXICO Y JAPON. Colegio de México, México 1982.
- SOLANA , FERNANDO; EL COMERCIO DE MEXICO Y JAPON. MEXICO 1992.
- URIBE CASTAÑEDA MANUEL; JAPON, RELACIONES BILATERALES ENTRE MEXICO Y JAPON. MEXICO 1995

REVISTAS

- BUENO ZIRON, GERARDO M. "México y Japón en el comercio internacional"
(Comercio Exterior no. 8 1989.)
- GUILLEN ROMO ARTURO. Las relaciones de México con la Cuenca del Pacífico en el marco del TLC". (Comercio Exterior v. 45 n. 7, junio 1995)
- GUILLEN ROMO ARTURO. "EL Sistema financiero y la recuperación de la economía mexicana". (Comercio Exterior. v. 44 n 12. diciembre 1994.
- KEBER PALMA, F. VICTOR Y OCARANZA, ANTONIO. "Las maquilas japonesas en las relaciones entre México, Japón y E.U.A." .
(Comercio Exterior, vol. 39 / no. 10 1989)
- KEIICHI TSUNEKAWA. " Efectos del TLCAN en las relaciones México-Japón : Una aproximación
(Comercio Exterior v. 48 n. 1, enero de 1998)
- MEXICO. EMBAJADA DE JAPON. "ASISTENCIA OFICIAL PARA EL DESARROLLO DEL JAPON EN MEXICO". México Centro Cultural e Informativo.
- ORGANIZACIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DEL JAPON EN MEXICO. "COMO UTILIZAR LAS COMPAÑIAS MERCANTILES PARA EXPORTAR HACIA JAPON".
- PAIK YONGSUN. "LA REACCION DE ASIA FRENTE AL TLCAN".
(Comercio Exterior v.45 n. 7 . julio 1995
- PRESENCIA DE JAPON EN MEXICO. "Reporte 1993-1994". Cámara Japonesa de Comercio e Industria de México a.C. año III, v. III. México 1994.
- PRESENCIA DE JAPON EN MEXICO. "Reporte 1995-1996". Cámara Japonesa de Comercio e Industria de México a.C.. a. V, v. V. México 1996.
- PRESENCIA DE JAPON EN MEXICO. "Reporte 1996-1997". Cámara Japonesa de Comercio e Industria de México a.C. año VI, v. VI. México 1997.
- MEXICO. EMBAJADA DE JAPON. "INFORME MENSUAL AGOSTO 1991- FEB. 1992".
- ALFONSO MERCADO Y OSCAR FERNANDEZ. "La estrategia de inversión japonesa en México en el marco del TLCAN. (Comercio Exterior, no.12. 1996).
- FERNANDO ALFONSO RIVAS MIRA. " Teoría de la globalización y el foro de Cooperación Económica Asia Pacífico". (Comercio Exterior, no. 12, 1996).
- ARTURO LARA Y MARCO JASO. "Japón. globalización y cambio tecnológico en la electrónica de consumo". (Comercio Exterior, no. 10, 1996)
- SECOFI. "Programa de Política Industrial y Comercio Exterior ".
(Comercio Exterior. no. 6, 1996)

- BANCO DE MEXICO. "La evolución de la economía mexicana en 1996".
(Comercio Exterior. no. 5, 1997).
- HIRSH MICHAEL. "Mucho ruido y pocas nueces", (NEWSWEEK . v. 3, n. 13, abril 1998)
- LOPEZ V. VÍCTOR, OLIVER N. LUIS. "Las relaciones entre México y Japón en la transformación mundial". (Comercio Exterior, v. 48, n. 1, enero 1998).
- OTA MISHIMA Ma. ELENA. "Las relaciones de México y Japón: Historia de un esfuerzo binacional". (Comercio Exterior v.48, n. 1, enero 1998).
- USCANGA CARLOS. "Nexos económicos México-Japón en la posguerra".
(Comercio Exterior v. 48 n.1, enero 1998)